

1ère solution de gestion commerciale en mode ASP (abonnement) dédiée spécifiquement aux **réseaux d'agences immobilières**.

Rapide à mettre en place et sans investissement de départ, la plateforme Axessia Entreprise©, outil de gestion commerciale simple et performant, permet l'optimisation de votre relation client, le partage de l'information et la mise à jour des données en temps réel.



Les métiers de l'immobilier évoluent, adoptez Axessia©, un outil novateur :

Développer votre CA : Vendre plus

- Axessia Entreprise© vous permet de multiplier les points de contacts avec vos prospects: diffuser vos biens automatiquement, en temps réel et de façon transparente vers votre site, votre agence immobilière, vos bornes, les portails immobiliers, la presse, etc.
- Axessia Entreprise© dispose d'un moteur de rapprochement permettant de confronter en temps réel l'offre et la demande. L'ensemble de vos collaborateurs peuvent rechercher en quelques clics dans l'intégralité de votre base produits les biens immobiliers correspondants aux recherches de vos clients.
- Axessia Entreprise© concentre dans une base de données unique les demandes et les offres, autorise le partage des affaires entre les commerciaux, permet l'intercabinet, et/ou des relations plus spécifiques de type «MLS» (Multiple Listing Services).

Accroître vos marges : Vendre mieux

- Le module de gestion de la relation client facilite le suivi et la planification des actions clients. Il permet de gérer les demandes d'informations des contacts, de conserver et de partager, sous condition, l'historique client entre tous les utilisateurs.
- Le temps réel vous assure de disposer de données commerciales toujours à jour et ce dans tout votre réseau.
- Un agenda métier partageable permet la prise de rendez-vous à distance et favorise le travail en équipe.
- Grâce au module de reporting, vous disposez d'un outil de mesure de l'activité commerciale de votre entreprise et des performances quantitatives et qualitatives de vos négociateurs et de vos agences.

Bénéfices :

- Simplicité d'utilisation, prise en main facile et rapide
- Solution modulable et paramétrable
- Pas d'investissement de départ : commercialisation sous forme d'abonnement
- 100% disponible de votre bureau, de chez vous, en clientèle, etc. : une simple connexion internet suffit
- Adoptez le temps réel et l'automatisation : plus de doubles saisies, plus de mises à jour...
- Agenda métier partagé : mise en valeur du travail d'équipe
- Centralisation des informations clients et commerciales : une seule et unique base de données communiquant avec TOUS vos collaborateurs (externes ou internes)

Pour plus d'informations, contactez Hortense Picard au **0 820 424 434**
ou par email à **hpicard@dp2i.com**

Fonctionnalités d'Axessia© :

MODULE DE BASE**Gestion des biens**

- Ventes, locations, locations saisonnières
- Propriétaires & mandats

Relation Client

- Clients Acquéreur
- Rapprochement Offre/Demande
- Gestion des visites
- Evènements et Gestion des tâches « métier »
- Historique de la relation client

Travail de groupe

- Agenda métier
- Messagerie interne
- Base documentaire & multimédia
- Outil de gestion des incidents

Autres

- Gestion des agences et collaborateurs
- Gestion des autres acteurs et confrères
- Nombreuses éditions

Administration, droits et sécurité

- Gestion de la sectorisation
- Gestion puissante des droits d'accès
- Gestion de la visibilité
- Hébergement et administration de haut niveau (COLT)

Outils de publication

- Puissant moteur de diffusion sur les portails
- Publication sélective de votre offre commerciale
- Diffusion possible vers la presse papier

Reporting

- Nombreux états de reporting sur votre activité commerciale
- Tableaux d'analyse dynamique

MODULES OPTIONNELLES**Site web standard (Site web complet)**

- Offre commerciale complète dont moteur de recherche
- Recherche par référence
- Produits « Coup de cœur » ou affichage des nouveautés
- Les actualités de votre société
- Agences et Collaborateurs
- Stockage des produits favoris de vos clients
- F.A.Q / Glossaire / Sondages
- Espaces publicitaires
- Pages institutionnelles

Outils de gestion dynamique de votre site web

- Gestion des actualités
- Gestion des espaces publicitaires
- Gestion de l'offre commerciale
- Gestion des F.A.Q / Gestion du glossaire / Gestion des sondages

Gestion des ventes et des commissions

- Intervenants (Entrée/Sortie)
- Commissionnement/Rétrocession
- Gestion des honoraires
- Taux de commissions et objectifs
- Suivi des comptes séquestre
- Paiements des commissions
- Stimulation de vos vendeurs
- Outils de pilotage

Gestion des demandes de documentation des prospects

- Intégration automatique des contacts provenant des portails partenaires et de votre site web
- Consolidation des demandes
- Ventilation/affectation des demandes à vos commerciaux

Extranet propriétaires

- Nombre de visites sur le web
- Synthèse des diffusions
- Reporting en temps réel de l'activité commerciale
- Espace privé de communication
- Vitrites/Résumé du bien

Commercialisation de programmes immobiliers

- Programme
- Gestion des lots et grilles de prix
- Affichage sur le site web
- Recherche par lot
- Impression de la plaquette du programme

Depuis 1999, notre société conçoit et développe des applications internet à destination du monde de l'immobilier, basées sur les nouvelles technologies.

Plus de 3000 collaborateurs du monde de l'immobilier utilisent nos outils de gestion des ventes, marketing et relation client proposés par nos différentes plateformes.

Nos principaux clients : SERGIC, LAMY, ICADE mais aussi BNP Paribas Immobilier, OGIC, SEFRICIME, etc.

Pour plus d'informations, contactez Hortense Picard au **0 820 424 434** ou par email à **hpicard@dp2i.com**

